

Los dilemas de Jano. El rol, la posición y la disposición del investigador en la práctica de evaluación de impacto de políticas a través de métodos y técnicas cualitativas

Juan Besse

El artículo se ocupa de reflexionar sobre las experiencias de vida cotidiana de los investigadores sociales que en su papel de técnicos se enfrentan a la tarea de producir conocimiento en ámbitos extra-académicos. Para ello el trabajo discute sobre la especificidad situacional de producir conocimientos en instituciones públicas de carácter gubernamental. Posteriormente el artículo reflexiona sobre el carácter que asume la evaluación de impacto a través de métodos y técnicas cualitativas a través de una serie de conceptos ordenadores como rol, posición y disposición del evaluador. El último punto consiste en analizar la utilidad de los abordajes etnográficos como herramienta de evaluación.

¿Se aproxima a sus límites la delegación de poderes?

Robert H. Wilson

El artículo versa sobre la delegación de poderes entre las diferentes instancias de gobierno en los Estados Unidos. Para ello parte de examinar el debate en torno a este tema en los últimos decenios. Posteriormente propone una categorización de las relaciones intergubernamentales sobre la base de elementos comunes que se encuentran en varias áreas de políticas públicas. El artículo termina con una reflexión sobre las consecuencias de la delegación de poderes para las ciudades.

Las tendencias en el desarrollo del sector público: el caso de Noruega

Per Lægreid

En este artículo se recopilan las tendencias a la evolución de la administración pública noruega durante el periodo de la posguerra. En primer término el estudio se concentra en los ajustes impuestos sobre la organización del sistema corporativo; un interrogante fundamental

en este aspecto es la medida en que se ha debilitado la red corporativa. En segundo lugar, se presta atención a la reorganización interna instituida por las reformas en el presupuesto y también en la estructura de los salarios y la planificación de las actividades. Estas medidas esenciales de reforma se ponen en práctica en forma oficial, pero es incierto en qué medida los resultados concuerdan con las intenciones. En el artículo se hace hincapié en que es importante distinguir entre tipos ideales y la práctica en el análisis de las reformas administrativas.

Cambio institucional, coordinación económica y desarrollo local

Basilio Verduzco y Antonio Sánchez

El artículo explora la relación entre el cambio institucional y la coordinación económica para analizar las posibilidades del desarrollo local en México. Las estrategias de desarrollo local son muy relevantes para evitar que las tendencias de la globalización generen mayores desigualdades al interior del país. Por eso el argumento del ensayo es que el cambio institucional es un elemento central para transitar hacia un nuevo modelo que reconozca las potencialidades de las localidades. Dicho cambio debe ser llevado a cabo con la participación de los propios actores. Se reconoce la importancia de la estructura en dicha transición, pero se resalta el papel de los agentes como promotores del cambio.

Repensar la planeación energética en México

Víctor Rodríguez-Padilla

El objetivo de este artículo es demostrar la necesidad de repensar la planeación energética en México, en razón de tres factores: *i*) los sesgos y deficiencias tradicionales de la planeación gubernamental; *ii*) el incremento en la complejidad e incertidumbre de la cuestión energética, y *iii*) la necesidad de hacer más eficiente el accionar del Estado en ese sector. Primero se analiza la relación entre paradigma energético y planeación, para posteriormente abordar la práctica de la planeación sectorial en el periodo 1980-1998.

La desregulación como proceso político

Robert Horwitz

El artículo se ocupa de analizar el proceso de desregulación que se ha dado en muchos países como uno de los principales fenómenos político-económicos de los últimos decenios. La desregulación se entiende como un proceso que implica el relajamiento o la desaparición de los controles regulatorios del gobierno sobre el sector privado, la liberalización del ingreso al mercado y la privatización de los bienes del Estado. El argumento del artículo es que si bien para entender este fenómeno, la tecnología y la economía son condiciones materiales importantes, es necesario explicarla también por contextos políticos más amplios, que son, sobre todo, de naturaleza local. Para ello, el autor analiza el proceso de desregulación en Estados Unidos y lo contrasta con la experiencia latinoamericana y sudafricana.